



Nota de prensa

eBox Technologies amplia el Programa de Partners a Revendedores

Nota de prensa: eBox Technologies amplia el Programa de Partners a Revendedores

Fecha de publicación

17 de Noviembre, 2009

Resumen

eBox Technologies amplia el Programa de Partners a Revendedores, permitiendo a los proveedores de soporte y servicios TIC añadir rápidamente servicios predefinidos basados en eBox a su cartera de productos

(Zaragoza, España) eBox Technologies, desarrollador del servidor de código abierto para pequeña y mediana empresa eBox Platform, anunció hoy la ampliación de su Programa de Partners. De ahora en adelante, el Programa incluirá la categoría de Revendedores de eBox, permitiendo a los proveedores de soporte y servicios TIC añadir rápidamente servicios predefinidos basados en eBox a su cartera de productos.

El Programa de Revendedores de eBox está dirigido a los proveedores y especialistas en servicios TIC, consultores de redes, distribuidores de dispositivos de red o proveedores de servicios gestionados de red que se dirigen a pequeñas y medianas empresas con soluciones de código abierto. Mediante la prestación de servicios de gestión de red basados en eBox, los Revendedores pueden ahorrar costes de licencia e inversiones tecnológicas, sacando el máximo provecho de las oportunidades de los mercados de Software como servicio y Servicios gestionados para generar ingresos recurrentes por suscripción.

"El Programa de Revendedores de eBox está diseñado para proporcionar a los proveedores de soporte y servicios TIC una forma rápida y rentable de ofrecer servicios basados en eBox", dijo Ignacio Correas, Director General de eBox Technologies. "Hemos visto un enorme interés en nuestro Programa de Partners desde su lanzamiento y creemos que mediante esta categoría de Partner respondemos mejor a las necesidades de los proveedores que simplemente quieren añadir eBox a su cartera de productos y vender servicios certificados garantizados por el fabricante."

Además de los productos de gestión de redes basados en eBox y los paquetes de servicios predefinidos, eBox Technologies proporciona los Revendedores formación certificada, soporte técnico y herramientas de apoyo de ventas y marketing. Los Revendedores de eBox seguirán manteniendo una estrecha relación con sus clientes ya que seguirán siendo el punto de contacto del cliente y gestionarán la facturación y los servicios de soporte. El Programa de Revendedores no tiene costes iniciales y los Revendedores de eBox tienen total libertad para definir los precios



Nota de prensa

eBox Technologies amplia el Programa de Partners a Revendedores

finales para sus clientes. Además, los Revendedores de eBox también son libres de desarrollar sus propios servicios de valor añadido sobre la oferta de eBox.

Programa de Partners de eBox

En la actualidad, el Programa de Partners de eBox ofrece cuatro categorías de partenariado: Partner de Servicio de eBox, Revendedor de eBox, Partner de Formación de eBox y Revendedor de Formación de eBox. Los Partners de Servicio de eBox suelen hacer eBox el centro de su negocio y tienen una estrategia clara a largo plazo para introducirlo a su mercado, ya sea dirigiéndose a un segmento de mercado específico, una estrategia nacional o integrando eBox con otras soluciones y creando nuevos productos. Los Revendedores de eBox suelen añadir los servicios predefinidos basados en eBox a su cartera de productos y vender servicios certificados respaldados por el propio fabricante, junto con el resto de su cartera de productos. Los Partners y Revendedores de Formación de eBox suelen ser Centros de formación técnicos o profesionales centrados en las TIC, Distribuidores de valor añadido o Profesionales de formación que incluyen los cursos certificados de eBox en su oferta de servicios.

Sobre eBox Technologies

eBox Technologies se fundó con el objetivo de ofrecer servicios y tecnologías basados en eBox Platform, el servidor de código abierto para pequeña y mediana empresa. El desarrollo de eBox Platform comenzó en 2004 y en la actualidad el proyecto cuenta con aproximadamente 10.000 descargas mensuales y más de 1.900 contribuidores activos. eBox Technologies es una empresa que se enfoca al 100% en el canal y ofrece soporte comercial y técnico, servicios, formación certificada y tecnologías que permiten una oferta de servicios gestionados para su Red Global de Partners.

Más información sobre eBox Technologies en: www.ebox-technologies.com

Para más información pueden ponerse en contacto con:

Heidi Vilppola, Responsable de Comunicación, eBox Technologies

E-mail: hvilppola@ebox-technologies.com

Teléfono: +34 627 71 60 65